



VIAOPTIC GmbH

Technical Sales Manager (m/w/d)

Technologien wie autonomes Fahren, smarte Sensorik, Augmented und Virtual Reality verändern unsere Welt, und bei VIAOPTIC tragen wir mit hochpräzisen optischen Komponenten aktiv dazu bei.

Als Spezialist für Kunststoffoptiken entwickeln und fertigen wir anspruchsvolle Systeme entlang der gesamten Wertschöpfungskette:

von Optik-Design, Werkzeugbau und Spritzguss über Beschichtung bis hin zur Montage.

Unsere Kunden kommen aus zukunftsweisenden Branchen wie Automotive, Industrie-Sensorik und Medizintechnik.

Zur weiteren Stärkung unseres Wachstums suchen wir eine Persönlichkeit, die technisches Verständnis, Marktüberblick und Kundenorientierung verbindet – als Technical Sales Manager (m/w/d). Sie gestalten Marktsegmente und Kundenbeziehungen aktiv mit.

Diese Aufgaben erwarten Sie:

- Akquisition neuer Kundenprojekte und Serienaufträge
- Technische und kaufmännische Betreuung bestehender Kunden
- Erstellung von Angeboten, Kalkulationen und Wirtschaftlichkeitsbetrachtungen
- Enge Zusammenarbeit mit Optik-Design, Werkzeugbau, Spritzguss, Beschichtung und Projektmanagement

Das bringen Sie idealerweise mit:

- Abgeschlossenes technisches Studium (z. B. Kunststofftechnik, Wirtschaftsingenieurwesen, Maschinenbau) oder eine technische Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung
- Fundiertes technisches Verständnis, idealerweise im Bereich Kunststofftechnik, Spritzguss oder Werkzeugbau
- Erfahrung im technischen Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte

- Bewertung technischer Kundenanforderungen und Überführung in marktfähige Lösungen
- Präsentation des Unternehmens und der Technologien bei Kunden, Messen und Veranstaltungen
- Aktive Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zur Identifikation neuer Potenziale
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Unternehmerische Denkweise und Freude daran, Themen eigenständig voranzutreiben
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Im Gegenzug bieten wir Ihnen:

- **Attraktives Gesamtpaket:** Fixe Vergütung kombiniert mit leistungsbezogenen variablen Bestandteilen sowie ein Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- **Gestaltungsspielraum:** Eigenverantwortliche Arbeit in einem technisch anspruchsvollen Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- **Arbeitszeit & Flexibilität:** 30 Tage Urlaub, flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten in Abstimmung
- **Arbeitsumfeld:** Moderner Arbeitsplatz im Campus LEITZ-Park mit kostenfreien Parkplätzen und offener Kultur
- **Kulinarisches Angebot:** Bezuschusste, frische und abwechslungsreiche Verpflegung im LEICA Camera Betriebsrestaurant
- **Perspektive:** Zusammenarbeit mit internationalen Kunden und Zukunftstechnologien sowie individuelle Weiterentwicklung

[Jetzt bewerben](#)

Kontakt

VIAOPTIC GmbH | Am Leitz-Park 1 | D-35578 Wetzlar | Tel.: 06441/ 90 11-0 | www.viaoptic.de